

北陸ランチェスター実践交流会 <勝ち残る知恵の事例研究>

当会は、戦略実力を高め、本気で経営を良くしていく社長のための戦略事例の研究と実践者同志との交流会です。月1回定期開催。詳しくは、<http://www.lanchester-kanazawa.com/>

第9回 NO.1への戦略講座 日時：8月24日曜日

午後6時～午後9時 場所：地場産業振興センター新館第2研修室

「ランチェスター-弱者のハガキ戦略」

有限会社ホワイトベース 小串 広巳 社長

日本一のハガキ通販会社(何と、ハガキだけで年収2000万を超える)
顧客1万社のデータを10年間分析し続けた結果得られた、



絶対倒産しないハガキの出し方。弱者究極の接近戦！ハガキを営業マンに！

【講師プロフィール】美容室専門の広告会社を経営後、ハガキであれば業界や業種の隔てはないことに気づき、ハガキのみに特化。そして、日本一のハガキ通販会社に。弱者の戦略にのっとりハガキ市場で一番大きい年賀状(40億)では戦わない。クリスマスカードとバースディカードは敵がいらない。購入者は、美容室はじめ、業種様々。お寺、郵便局、JR、どこでも。

【講師より一言】ハガキを使って売上を上げるには基本があります。今回のセミナーでは、当社の顧客1万社のデータを10年間分析し続けた結果得られた、「絶対に倒産しない、はがきの出し方」「お客様の流出を防ぐ方法」「小さな会社のはがきの法則」を、あなたにお伝えします。

第10回 NO.1への戦略講座

日時：9月18日金曜日 午後6時～午後9時 場所：地場産業振興センター



「弱者の地域戦略<特別>講演」

ランチェスター(株) 竹田 陽一 先生

ランチェスターの代表的戦略は地域戦略。中小企業は、地域を重視せよ！
なぜ、1位の地域が必要か？ NO1の地域の作り方。

ご存知、中小企業経営のドラッカー、竹田陽一先生の講演です。お見逃しなく！

共に学び、共に実践！

9回、10回は6,000円(会員3600円)

申込書
会社名

を 第9回参加 第10回参加
Tel

氏名

Fax



076-263-8568 へ F A X

ランチェスター・マネジメント金沢 Tel:076-263-8567 小嶋